



Die CHARMANT Group ist internationaler Hersteller von hochwertigen Brillenfassungen. Absolute Verlässlichkeit, höchstes Qualitätsbewusstsein sowie herausragender Service zeichnen uns aus. Dieses Engagement und diese Leidenschaft sind sowohl bei unseren Hausmarken als auch bei unseren Lizenzmarken deutlich spürbar. Unsere Produkte werden in über 100 Ländern weltweit vertrieben.

Wir sind auf der Suche nach einem

Account Manager für die Schweiz (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Selbstständige Organisation Ihrer Kundentermine
- Vorstellung unserer Kollektionen und Marketingkonzepte für die Marken Esprit, Elle, Strellson und CHARMANT Titan
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms und Akquisition von Neukunden
- Umsatzverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet

Ihre Erfahrung:

- Kaufmännische und/oder augenoptische Ausbildung
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch fließend, Französisch von Vorteil
- Reisebereitschaft inkl. Übernachtung
- Umsatzverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet

Ihre Eigenschaften:

- Sie sind ein Teamplayer
- Sie arbeiten analytisch und strukturiert
- Sie sind ehrgeizig, flexibel und engagiert
- Sie verfügen über ein gutes Maß an Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Sie sind begeisterungsfähig und durchsetzungsstark
- Sie besitzen Reisebereitschaft

Sind Sie interessiert?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per Email an careers@charmant.de. Ihr Ansprechpartner ist Herr Markus Schröder.